



COMMENT RÉUSSIR LA NÉGOCIATION DANS LES MARCHÉS PUBLICS ?



1 LE JEU DE LA NÉGOCIATION
TU ACCEPTERAS

2 LES MODALITÉS DE LA
NÉGOCIATION TU
RESPECTERAS

3 LES INTÉRÊTS DE LA
NÉGOCIATION TU
IDENTIFIERAS

4 LA NÉGOCIATION, EN AMONT,
TU PRÉPARERAS

5 AVEC LES ACHETEURS TU
COLLABORERAS

6 CONCENTRER TU SERAS

7 LES ACHETEURS ET LEURS
PRÉOCCUPATIONS TU
ÉCOUTERAS

8 LES BONNES QUESTIONS TU
POSERAS

9 TA MEILLEURE OFFRE TU
FERAS

10 GRÂCE À LA FORMATION TU TE
PROFESSIONNALISERAS